

Dämmstoffe für eine energiebewusste Zukunft

Unser Kunde ist ein dynamisches, international tätiges Familienunternehmen, das sich auf die Entwicklung und Herstellung innovativer Dämmstoffe spezialisiert hat. Mit einem starken Fokus auf Nachhaltigkeit und Qualität hat sich das Unternehmen als führender Anbieter in der Branche etabliert.

Für den weiteren Ausbau der Region (Verkehrsachse Basel – Luzern) suchen wir eine engagierte Persönlichkeit als:

Gebietsverkaufsleiter (w/m/d)

Ihre Aufgaben

- Betreuung und Ausbau langfristiger Kunden- und Geschäftsbeziehungen zu Verarbeitern und Händlern
- Aktive Bearbeitung des Objektkundennetzes (Verarbeiter, Architekten usw.)
- Langfristiger Ausbau und weiterer Aufbau der Marktposition mit einer starken weltweit führenden Marke, welche Ihnen in der Akquise viele Türen öffnet
- Marktbeobachtungen und Wettbewerbsanalysen im zugewiesenen Verkaufsgebiet
- Sie setzen sich auch für interne Projekte ein und bringen das Unternehmen damit weiter

Ihr Profil

- Technische Grundausbildung im Hochbau, mit einer betriebswirtschaftlichen / Verkaufs-Weiterbildung
- Als Unternehmertyp handeln Sie strukturiert, treten selbstsicher auf und sind bereit Verantwortung zu übernehmen
- Sie sind es gewohnt, auf Augenhöhe mit verschiedenen Kundengruppen Lösungen zu erarbeiten und Ihre Marke in den Projekten zu platzieren
- Zielstrebig und konsequent verfolgen Sie den Ausbau Ihres Marktgebietes
- Dank Ihrer digitalen Affinität erstellen Sie Offerten und Aufträge im Handumdrehen und verhandeln diese selbständig

Ihre Chancen

- Kurze Entscheidungswege, ein motiviertes Team und eine hohe Handlungskompetenz machen Sie am Markt und bei Ihren Kunden erfolgreich
- Ergreifen Sie die Möglichkeit, in einem modernen und sehr erfolgreichen Familienunternehmen tätig zu sein und die Zukunft der Dämmstoffbranche aktiv mitzugestalten
- Attraktive Anstellungsbedingungen und eine fundierte Einarbeitung sind sichergestellt

Weitere Informationen und Bewerbung

Wir stehen Ihnen gerne für weitere Informationen zur Verfügung und freuen uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen vorzugsweise per Online-Bewerbung oder e-mail an: marco.kreis@meacon.ch. Diskretion ist selbstverständlich.



Headhunting Partner
Schmiedgasse 11
4800 Zofingen

Mobile: +41 79 332 98 29
Telefon: +41 62 544 39 25
Email: marco.kreis@meacon.ch



Marco Kreis / Inhaber